

Plan de Fidelización Plus

Durante el curso 2007-2008 lanzamos, con un éxito notable, el Plan de Fidelización. El objetivo era, y es, premiar a aquellas personas que, decididas a mejorar su inglés, hicisteis dos, o más, cursos seguidos. Entonces, definimos que el Plan de Fidelización comportaba lo siguiente:

- Un 10% de descuento en la matrícula de un segundo track, si entre la fecha de finalización del primer track y la matriculación del segundo no han pasado más de seis meses.
- Un 5% de descuento en la matrícula del segundo track si han pasado más de seis meses, pero menos de un año.
- Un 5% de descuento en la matrícula de cualquier curso del apartado Focus & Specialise si, seis meses antes, se ha cursado un track.

Con estas medidas, queríamos y queremos, favorecer a los que cursáis diversos tracks para ir avanzando de nivel.

Este año queremos ir más allá. Hemos creado el **Plan de Fidelización Plus**. Este nuevo plan complementa al primero, poniendo el acento en una variable muy importante para avanzar en el conocimiento del inglés: **el número de horas de asistencia a clase**.

De esta manera, este nuevo plan amplía los descuentos a todas aquellas personas que, cumpliendo las condiciones del Plan de Fidelización inicial, hayan asistido a 270 horas, o más, de clase (teniendo en cuenta todos los cursos que habéis hecho con nosotros). Así, el 10% se convertirá en un **12%** y el 5% en un **7%**.

Por lo tanto, todos los que, en el momento de matricularos, cumpláis las condiciones para obtener los descuentos del Plan de Fidelización, podréis ver mejorado el porcentaje de descuento con el **Plan de Fidelización Plus**.

Y recuerda que, si en el momento de matricularos, todo y cumplir las condiciones, no os aplicamos el Plan de Fidelización o no lo mejoramos, dirigíos a Secretaria y lo corregiremos.

Este **Plan de Fidelización Plus** se comenzará a aplicar en las matrículas del nuevo año académico 2008-2009, es decir, en las propuestas que comienzan a partir del 1 de octubre de 2008.