

# Escuela de Business Angels

Barcelona  
Octubre 2017

**ESADE**  
Ramon Llull University  
ESADE  
ENTREPRENEURSHIP  
INSTITUTE

**Executive  
Education** | Programa  
de Estrategia  
e Innovación



# E

## Habilidades para rentabilizar sus inversiones

La inversión privada es un complejo sistema que ofrece a sus agentes grandes beneficios si poseen las técnicas adecuadas para detectar las oportunidades y calibrar el riesgo.

Con este programa de formación intensiva, los Business Angels (BA) nuevos o potenciales, interiorizarán con una metodología práctica, los conocimientos y habilidades necesarias e indispensables para rentabilizar sus inversiones. Serán capaces de potenciar su capacidad, así como entender y aplicar las herramientas clave.

Un entrenamiento con carácter integral, intensivo y muy práctico. Ideal para pasar “de 0 a 100” en horas, disponiendo de las herramientas y la práctica para empezar a operar con garantías.

### Lugar de realización



#### BARCELONA

ESADE Business School  
Av. d'Esplugues, 92-96  
08034 Barcelona

### Duración y calendario



4 y 5 de octubre de 2017  
De 9 a 18.30h.

El segundo día, de 14 a 18h, tendrá lugar el Foro de Inversión ESADE BAN (incluye comida *networking* y presentación de proyectos).

### Importe de la matrícula



1.800€  
25% de descuento para los miembros de ESADE Alumni

Consultar bonificaciones por matrícula anticipada

*Este importe incluye la enseñanza, el material docente y los servicios de restauración.*

## Objetivos

- 1 Ofrecer una formación intensiva y completa de manera comprimida minimizando la inversión de tiempo.
- 2 Inmersión en el mundo de los Business Angels, de la teoría a la práctica, un amplio recorrido.
- 3 Desarrollar las habilidades y conocimientos clave para futuros expertos profesionales.
- 4 Potenciar la actividad y su extensión en red a través del *networking*.

# Contenido



## BLOQUE 1: QUIERO SER UN BA. INTRODUCCIÓN Y CONCEPTOS

### 1. Concepto de Inversión Informal

- Tipo de financiación informal.
- Elementos esenciales y beneficios.

### 2. BA en el Mercado de Inversión

- BA como inversor privado: perfil.
- BA individual o en red.
- Metas y objetivos.
- Creación de equipos y alianzas.

### 3. Captación de Proyectos

- Redes de contacto.
- Mecanismos y estrategias.
- *Deal Flow*.

## BLOQUE 2: DETECCIÓN DE OPORTUNIDADES Y ANÁLISIS DE PROYECTOS

### 4. Análisis y evaluación de proyectos

Detección de oportunidades:

- Elementos clave de valor.
- *Pre-screening*.
- Presentaciones “*elevator pitch*”.

### 5. El Modelo de Negocio

- Estructura y validación del modelo de negocio.

### 6. Plan de negocio

- Estructura del Plan de Negocio y del Plan de inversión.
- Elementos a considerar.

7. Análisis de Métricas en entorno digital y Estrategias de adquisición de clientes para startups digitales.

## BLOQUE 3: FINANZAS PARA BUSINESS ANGELS

### 8. Análisis Económico/Financiero

- Planificación financiera.
- Herramientas de negocio.
- Opciones y riesgos.

### 9. Valoración de la empresa

- Análisis del valor de la empresa, su trayectoria y entorno.
- Capital Riesgo.

### 10. Negociación de la inversión

- Fórmulas e instrumentos financieros.
- Estrategias de negociación.
- Procedimiento *Due Dilligence*.
- Participación.

## BLOQUE 4: LAS HERRAMIENTAS LEGALES DEL BA

### 11. Relaciones emprendedor/inversor

- *Term Sheet*.
- Instrumentos legales.
- Seguimiento, participación y aportaciones futuras.

### 12. Gestión de la inversión

- Rendimiento de la inversión.
- Posibles acciones legales.
- Desinversión.
- Fiscalidad.

# Take aways



- Vocabulario técnico.
- “Caja de herramientas” completa.
- Modelos y experiencias de expertos.
- Aprendizaje activo, práctica mediante casos.
- Visión general, vivencia intensa.
- Trucos, errores a evitar y técnicas probadas.

# Participantes



Este programa va dirigido a **inversores privados, directivos, empresarios, family offices y emprendedores.**

Los participantes de la Escuela de BA pueden darse de alta en **ESADE BAN** en condiciones preferentes. ESADE BAN ha sido premiada en 2016 como **mejor red de business angels privada de Europa** por parte de la Red de Business Angels Europea (EBAN).

# Profesorado



## DIRECTOR DEL PROGRAMA

*Xavier Sánchez*

## PROFESORADO

*Luisa Alemany, Franc Carreras, Carlos Durán, Jordi Fabregat, Carles Florensa, Fede Segura, Dieter Staib y Fernando Zallo.*

## Para más información



Los candidatos pueden realizar las consultas que precisen sobre el programa dirigiéndose a:

### BARCELONA

**Pau Barbarà**  
pau.barbara@esade.edu  
Tel. +34 935 530 217

**Ester Parramón**  
ester.parramon@esade.edu  
Tel. +34 932 806 162

[www.esade.edu/executive-education](http://www.esade.edu/executive-education)

*Programa, fechas, importe y profesorado sujetos a posibles cambios. ESADE Business School y el ESADE Entrepreneurship Institute se reservan, además, el derecho de no impartir este programa si consideran que no se cumplen los requisitos necesarios para el éxito del mismo.*