



Programa Especial
El Regreso de los Fondos
de Inversión Internacionales
a España. Consecuencias
para el Sector.

En el Symposium de Barcelona Meeting Point

Co-Organizado por:



Patrocinador
de Honor:



Otros
Patrocinadores:



LAW360

Spain's Bankia Sells Property Management Arm To Cerberus

By Kaitlin Ugalik

Property Investor Europe News
AXA Real Estate in first Spanish buy since financial crisis
25 June 2013, 10:06 PM

LA VANGUARDIA

Los fondos desembarcan en el sector inmobiliario con más de 700 millones
... al considerar que los precios están tocando suelo

El Regreso de Los Fondos a España. Consecuencias

Consecuencias para el Sector Inmobiliario del regreso a España de los Fondos de Inversión.

Parece que a estas alturas ya nadie discute que desde junio, tras una serie de importantes operaciones, es cierto el regreso de los grandes fondos de inversión, oportunistas o no, a España y muy especialmente al sector inmobiliario. La cuestión no es tanto el hecho en sí como que qué consecuencias e implicaciones ello va a tener para el sector, para sus empresas y profesionales.

Y eso es lo que Usted va a poder descubrir si asiste a un **“Programa Especial”** del Symposium de Barcelona Meeting Point **organizado conjuntamente con ESADE, IESE y el Urban Land Institute**. Un Programa en el que se presentarán la situación actual de la economía española en general, en el contexto europeo obviamente, y también el estado del sistema financiero y las previstas evoluciones de ambos para 2014 y años siguientes. Un Programa en el que, como siempre, también habrá sesiones plenarias en las que destacados y reconocidos expertos presentarán sus opiniones acerca de cómo la evolución de la economía, la banca y el regreso de los fondos van a impactar en el desarrollo de la actividad económica e inmobiliaria en nuestro país a partir del año que viene.

Sin embargo, adicionalmente, y de manera novedosa en la estructura del Symposium de BMP, este año le ofrecemos la posibilidad de participar en uno de los **tres “exclusivos workshops”** (o talleres) sobre

- **Banca y Fondos de Inversión**, organizado por IESE.
- **Residencial y Suelo**, organizado por ESADE.
- **Terciario**, organizado por el Urban Land Institute

Cada uno de estos workshops está limitado (“numerus clausus”) a 30 asistentes más 5 líderes-moderadores que centrarán e iniciarán el debate. Se trata de tres encuentros entre profesionales españoles y extranjeros de alto nivel en los que **no hay discursos ni ponencias ni presentaciones, sino un debate y una dinámica pregunta-respuesta entre todos los participantes**. En definitiva un tipo de encuentro muy especial entre colegas del máximo nivel en el que se puede sacar mucho si uno está dispuesto a preguntar y a ser preguntado.

Si Usted desea participar en dichos workshops, apresúrese a inscribirse pues **las plazas son limitadas** (30 por workshop). Estamos convencidos que serán de mucho interés.

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



14:00 - 16:00

Almuerzo

Situación de la economía española y europea
y sus repercusiones en el inmobiliario

16:00 - 16:45

Inversión en “real estate”: la disponibilidad
de distintos vehículos de inversión puede
impulsar la actividad corporativa del sector

Sesión del



1. Socimis: ¿por qué no han despegado en España todavía comparado con otros países? ¿Es una cuestión de tiempo o de mercado?: no hay portfolio de activos sujetos a estar empaquetados en una Socimi o de fallo en el diseño del vehículo?
2. FAB: ¿es una estructura atractiva para fomentar la venta de activos del banco malo? Comparativa con vehículos similares de otros países.
3. Slls: ¿por qué es la estructura que mayor éxito tiene?

MODERADOR



DIEGO ARMERO
Socio
Uría Menéndez
Madrid

PONENTES



MANEL MARAGALL
Socio
Garrigues
Barcelona



JAIME PASCUAL
Director General
Aguirre Newman
Madrid



JAVIER PICÓN
Director
Azora
Madrid

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



16:45 - 17:30

“Private Equity”: los nuevos protagonistas del sector inmobiliario

Sesión del



1. Finalmente el private equity toma una posición relevante en el sector inmobiliario, ¿por qué ahora? ¿Qué ha cambiado?
2. ¿Es el principio de una nueva etapa?
3. ¿Hay financiación bancaria para los “private equities” en real estate?
4. Rentabilidades exigidas por el “private equity”: ¿cómo se consiguen en el mercado español? ¿Vía compra “distress” o vía creación de valor?

MODERADOR



MONTSE RIUS
Directora Asociada
Grupo Financiero Riva
y García
Barcelona

PONENTES



RAMÍ BADR
Director de Inversión
Orion Capital Managers
Paris



ISMAEL CLEMENTE
Socio
Magic Real Estate
Madrid

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



17:30 - 19:00

Agilizando la relación entre bancos y fondos de inversión

Workshop Organizado por



La banca cumple – al menos – tres funciones en lo que hace al sector inmobiliario en 2013.

Por un lado, es propietaria de una buena parte de los activos inmobiliarios en venta y, naturalmente, dispone de financiación al comprador, un elemento clave para cerrar transacciones:

- ¿Qué hará a partir de ahora el volumen de activos físicos en poder de la banca: aumentará, disminuirá...?
- En la gestión de los activos por parte de la banca, ¿primará el “enfoque inmobiliario” (añadir/proteger valor) o el “financiero” (venta rápida)? ¿Cuál beneficia más a la posición de los bancos?
- ¿Se prevén alianzas con promotores, españoles o extranjeros, en la “puesta en valor” de suelos? ¿Qué forma pueden adoptar?
- ¿Se pueden vender “paquetes” de activos a inversores institucionales, nacionales o extranjeros? ¿De qué manera? ¿Con qué condiciones?
- ¿Cuál es la estimación de precios y volúmenes de los mercados de viviendas y terciario en el futuro inmediato?
- ¿Surgirán al final de este ciclo recesivo filiales inmobiliarias de los bancos, al estilo de Urbis, Colonial ... en el ciclo bajista anterior de los 1990s?

También, los bancos dan financiación a las empresas inmobiliarias, promotoras::

- ¿Qué futuro se espera del saldo vivo de la deuda de empresas inmobiliarias, tanto bruto como el neto provisionado? ¿Cómo irá disminuyendo: más provisiones, cobro, swap por activos, impagos...?
- ¿Hasta qué punto los inversores institucionales pueden adquirir esos créditos? ¿Qué se piensa de las transacciones cerradas hasta ahora? ¿Qué puede deparar el futuro?
- Hasta ahora no se han cerrado muchas operaciones de este tipo, ¿cómo agilizarlas – en el caso de que se estimen convenientes / posibles?
- ¿Pueden inventarse otras fórmulas de colaboración de la banca con terceros más innovadoras, distintas de lo que hemos visto hasta ahora?
- Pasado el presente ciclo, ¿cómo serán en el futuro las relaciones de la banca con el sector de la promoción residencial? ¿Cómo se ve el sector promotor del futuro?
- ¿Por qué la banca española ha financiado, tradicionalmente, pocos proyectos de inmobiliario terciario? ¿Puede esto cambiar en el futuro?

Finalmente, los bancos financian al comprador final, principalmente, a los ciudadanos que compran una vivienda:

- ¿Cómo evolucionará este segmento en el futuro, medido como crédito vivo total y/o como porcentaje de los créditos totales de la banca?
- ¿Qué pasará con la morosidad en lo que queda de 2013 y 2014?
- ¿Es más fácil o más difícil llegar a acuerdo con fondos de inversión en este campo, comparado con los créditos a empresas?
- ¿Qué tipo y volumen de acuerdos bancos / fondos se verán en este campo?
- ¿Cómo será “la hipoteca” del futuro?

Programa Especial.
**EL REGRESO DE LOS
FONDOS A ESPAÑA.
CONSECUENCIAS**

Co-Organizada por



MODERADOR



JOSÉ LUIS SUÁREZ
Profesor
IESE Business School
Madrid

LÍDERES DEL "WORKSHOP"



XAVIER AGUILERA
Director Capital Markets
Servihabitat Gestión
Inmobiliaria SL
Barcelona



MIQUEL MONTES
Director General
Banc Sabadell
Barcelona



**ADOLFO
RAMÍREZ-ESCUDERO**
Presidente
y Director General
CBRE Spain
Madrid



ROBERTO ROCA
Director de Inversión
en España
Orion Capital Managers
Madrid

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



17:30 - 19:00

Residencial y Suelo

Workshop Organizado por



Después de un importante ajuste de precios, mayores provisiones en bancos y una comercialización cada vez más activa de Sareb, los fondos ya están analizando y adquiriendo carteras de viviendas directamente o a través de préstamos promotores.

- ¿Son todavía tímidos inicios de la entrada de capital internacional o el inicio de una tendencia imparable? ¿Van a unirse las Administraciones Públicas para vaciar sus stocks de vivienda social?
- ¿Existen realmente oportunidades para los fondos? ¿En colateral o adjudicados?
- ¿Quiénes son vendedores de paquetes: Sareb? ¿Los bancos van a vender finalmente paquetes en paralelo a la venta retail?
- ¿Qué consecuencias tendrán estas políticas en la curva de ajustes de precios?
- ¿Veremos nuevos vehículos de fondos dispuestos a desarrollar suelos?
- El rol de los “servicers” en la gestión de las carteras adquiridas por fondos.

Además de lo anteriormente descrito, en este “workshop” también se presentarán todos los temas que se detallan a continuación:

DEMANDA DE VIVIENDA DE OBRA NUEVA

Demografía y renta per cápita esperada a 5 y 10 años.

Demanda extranjera

Segunda mano: un mercado distinto? Aumenta el gap vs ON

Demanda prevista primera y segunda mano vs stock actual y futuro.

OFERTA DE VIVIENDA

Zonas de sobre-oferta, arco Mediterráneo y zona centro del país.

Cuál es el stock real vendible?

“Shadow inventory” en manos de banca, Sareb y Administraciones Públicas.

Nueva oferta por desarrollo de suelos: zonas, vivienda libre vs social en alquiler

Oferta por nuevas ejecuciones: de propiedad a alquiler..

PRECIO DE LA VIVIENDA

¿Se esperan mayores reducciones? ¿Dónde está el suelo? ¿Y después, recuperación en V o en L?

Rol de la banca y Sareb en la velocidad de ajuste.

Precios absolutos límite para el perfil actual de comprador.

Otras alternativas propuestas por las Administraciones Públicas (cesiones de uso, lease hold, PH sucesivos,...)

Con qué curva de precios trabajan los fondos?

FINANCIACIÓN

Spreads actuales y scorings: inmuebles en balance vs terceros.

Fórmulas alternativas para 1-LTV.

¿Private equity's?

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



ALQUILER DE VIVIENDAS

¿Alternativa real ante la falta de financiación?

Evolución de precios y yields futuros.

Nuevos actores tenedores de grandes paquetes de viviendas de alquiler en gestión.

Alquiler social: paquetes en manos de las Administraciones Públicas y algún banco.

El rol de los fondos.

Mercado de capitales: ¿es el momento?

SUELO

Oferta actual: porcentaje realmente interesante según zonas

¿Por dónde llegan ofertas de compra? ¿Promotores solventes? ¿Family Offices? ¿Internacionales?

¿Es el momento de comprar en localidades con stock de obra nueva bajo?

¿Financiación a equity? Papel de los fondos en vehículos Fab o SGA's. Importes estimados.

¿Suelos en manos de la Administración Pública?.

Nueva política de urbanismo ágil y rápida para evitar déficits de stock en algunas poblaciones.

MODERADOR



EDUARDO MENDILUCE
Consejero Delegado
Catalunya Caixa
Inmobiliaria
Barcelona

LÍDERES DEL "WORKSHOP"



JOAN BERTRAN
Director Operaciones
Inmobiliarias
Banc Sabadell
Barcelona



CARLES CIRERA
Director de Promociones
y Desarrollo
Servihabitat Gestión
Inmobiliaria SL
Barcelona



ISMAEL CLEMENTE
Socio y Director
MAGIC Real Estate
Madrid



ANNA GENER
Directora General
Aguirre Newman
– Barcelona
Barcelona



JAVIER KINDELEAN
Presidente
CBRE Valuation Advisory
Madrid



RONALD LAFEVER
Director General
Kennedy Wilson
Londres



TIM MOONEY
Director General
Värde Partners Europe
Londres



OSCAR DE SANTIAGO
Socio
Garrigues
Barcelona

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



17:30 - 19:00

Aumenta la liquidez en el Inmobiliario Comercial en España

Workshop Organizado por



Desde 2007 el mercado de inversión en España, y en particular el sector Terciario, o “Commercial Property” se ha visto significativamente afectado por la crisis global. Los volúmenes de inversión han sido extraordinariamente bajos, y 2012 fue el exponente de lo que puede considerarse un mercado muy dañado y prácticamente ilíquido.

Las grandes incertidumbres macro marcaron el punto de mayor depresión del mercado, donde los inversores optaron por mantener a España fuera del radar y análisis de oportunidades.

A partir de ahí, y derivado de las acciones del BCE a nivel macro, se produce un cambio en el “investor sentiment” que se materializa en una posición claramente distinta desde inicios de 2013. España vuelve a los circuitos internacionales como destino de inversión.

- 1 - Una recuperación en fases: primero aumenta el número de inversores analizando el mercado.
- 2 - Aumenta la liquidez, y se cierran operaciones significativas en Oficinas y terciario en general
- 3 - Los inversores todavía están muy polarizados: Por una parte están los “Inversores Core”, que buscan invertir en prime, y en la parte opuesta del espectro Rentabilidad/Riesgo se posicionan los “Opportunity”, que buscan carteras “distressed”.
- 4 - Perfiles de inversión como el Value Added, y la inversión en “producto Secundario” permanecen todavía inactivos debido al riesgo aun alto en los fundamentales del sector ligados al PIB y al consumo privado, que generan una importante incertidumbre en el potencial de generación de rentas.

Áreas principales de debate para el workshop:

1 - GENERACION DE LA OFERTA DE INVERSIÓN ADECUADA

El Sareb, los bancos, los vehículos de inversión cerrados que deciden la salida, todos ellos han aceptado la pérdida de valor, y por tanto suponen oferta de inversión ¿Es el producto apropiado, y refleja la expectativa de rentabilidad de la demanda? ¿Competencia entre la oferta? Análisis de las estrategias de los distintos actores, representados en el workshop.

2 - GESTIÓN INTENSIVA

El asset management cobra una especial relevancia. En cualquier programa de desinversión se ha de tener en cuenta la maximización del valor de los activos en gestión, segmentación, y calendario de puesta en mercado.

Optimización de NOI a través de gestión activa: muchos activos están “undermanaged” y eso los hace muy vulnerables ante un posible comprador:

Importancia de un programa de Capex + Calidad equipo gestor + Gestión defensiva del valor.

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



3 - FINANCIACIÓN

Situación del mercado: banca nacional vs internacional
Fondos de deuda con gran protagonismo en el mercado
Polarización en paralelo al mercado de inversión: mayor actividad en el producto prime.
Importancia de los equity buyers

4 - PERFILES DE INVERSIÓN

Ventaja competitiva en la combinación Rentabilidad / Riesgo respecto a otros mercados
Capital Riesgo Inmobiliario como dinamizador de otros tipos de capital que vienen después:

¿Es un capital necesario que arrastra a un capital posterior más estable? ¿Hemos de aceptar ese tipo de inversor con mayor coste de capital a cambio del efecto positivo de la liquidez? ¿Por qué nos ha costado tanto aceptarlo, cuando es el esquema habitual?

Opinión de inversores invitados, tanto oportunistas como los de mayor estabilidad y menor coste de capital
Alianzas: jv capital/financiador, capital /gestor, en busca de minimizar riesgos, típicos en mercados donde están entrando actores nuevos

Tipología de operaciones: corporativas, carteras, S&IB

Nuevo dinero en nuevos vehículos: fiscalidad y diversificación

MODERADOR



ENRIQUE MARTÍNEZ-LAGUNA
Consejero-Director General
CB Richard Ellis
Barcelona

LÍDERES DEL "WORKSHOP"



RAFAEL AVILÉS
Director – Jefe España
Ares Management
Madrid



STUART MCDONALD
Director
Hines
Madrid



HOWARD PIERCE
Socio Director
Bream Real Estate Spain
Barcelona



FRANCESC VERA
Director Canal Inversores
Servihabitat Gestión Inmobiliaria SL
Barcelona

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



09:00 - 10:00 DESAYUNO

10:15 - 11:30

Con los bancos y los fondos de inversión como protagonistas ¿cuál es el futuro del sector inmobiliario español?

Sesión del



Las entidades financieras han sido tradicionalmente, unos operadores importantes del sector inmobiliario al disponer de la financiación externa indispensable en la mayoría de las operaciones. Al mismo tiempo, el sector inmobiliario ha influido siempre en la actividad financiera, en su negocio y también en sus crisis. Esa relación permanente se ha visto acentuada en esta crisis, las entidades financieras se han transformado en el principal operador inmobiliario, muy a su pesar.

En el corto plazo, el sector dependerá de la estrategia de desinversión de las entidades (los acuerdos con empresas inmobiliarias que puedan surgir del mismo), la compaginación de las entidades de gestión privada con la SAREB y los acuerdos con los fondos de inversión internacionales. Por no hablar – que hablaremos – de la disponibilidad de crédito.

También, la actividad de los bancos influirá en la forma del sector inmobiliario del futuro, en sus empresas y en la forma de hacer negocios. En la sesión se tratarán los temas de corto y largo plazo y la relación con los inversores internacionales, con la intención de encontrar fórmulas que recorten el tiempo necesario para devolver la normalidad a un sector crítico para la recuperación del país, como es el inmobiliario.

MODERADOR

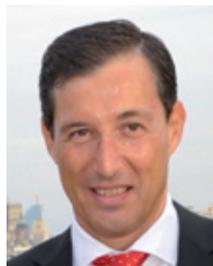


JOSÉ LUIS SUÁREZ
Profesor
IESE Business School
Madrid

PONENTES



SANTIAGO AGUIRRE
Presidente
Aguirre Newman
Madrid



**JUAN CARLOS
ÁLVAREZ**
Director General
SERVIHABITAT
Barcelona



ROGER ORF
Socio - Director General
Apollo Global Real Estate
Londres



**ADOLFO
RAMÍREZ-ESCUDERO**
Presidente
y Director General
CBRE Spain
Madrid

Programa Especial.
EL REGRESO DE LOS
FONDOS A ESPAÑA.
CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



11:45 - 12:45 Sesión Plenaria sobre Residencial + Conclusiones sobre el workshop del día anterior

Oportunidades en el
 Mercado Residencial

Sesión del



Después de un importante ajuste de precios, mayores provisiones en bancos y una comercialización cada vez más activa de Sareb, los fondos ya están analizando y adquiriendo carteras de viviendas directamente ó a través de préstamos promotores.

- ¿Son todavía tímidos inicios de la entrada de capital internacional o el inicio de una tendencia imparable?
- ¿Van a unirse las Administraciones Públicas para vaciar sus stocks de vivienda social?
- ¿Existen realmente oportunidades para los fondos? ¿En colateral o adjudicados?
- ¿Quiénes serán vendedores de paquetes: Sareb? ¿Los bancos venderán paquetes en paralelo a la venta retail?
- ¿Qué consecuencias tendrán estas políticas en la curva de ajuste de precios?
- ¿Veremos nuevos vehículos participados por fondos y dispuestos a desarrollar suelos?
- ¿Cuál será el rol de los servicers en la gestión de las carteras adquiridas por fondos?

MODERADOR



EDUARDO MENDILUCE
 Consejero Delegado
 Catalunya Caixa
 Inmobiliaria
 Barcelona

PONENTES



JUAN BARBA
 Director de Activos
 Inmobiliarios
 SAREB
 Madrid



JOAN BERTRÁN
 Director de Inversiones
 Inmobiliarias
 Banc Sabadell
 Barcelona



ISMAEL CLEMENTE
 Socio y Director
 Magic Real Estate
 Madrid



JAVIER KINDELAN
 Presidente
 CBRE Valuation Advisory
 Madrid



TIM MOONEY
 Director General
 Vårde Partners Europe
 Londres



ANTHONY MYERS
 Director de Adquisi-
 ciones Senior de Europa
 Blackstone
 Londres



OSCAR DE SANTIAGO
 Socio
 Garrigues
 Barcelona

Programa Especial. EL REGRESO DE LOS FONDOS A ESPAÑA. CONSECUENCIAS

Co-Organizada por



12:45 - 13:45 Sesión Plenaria sobre Terciario + Conclusiones sobre el workshop del día anterior

Aumenta la liquidez en el Inmobiliario Comercial en España

Sesión del



Desde 2007 el mercado de inversión en España, y en particular el sector Terciario, o “Commercial Property” se ha visto significativamente afectado por la crisis global. Los volúmenes de inversión han sido extraordinariamente bajos, y 2012 fue el exponente de lo que puede considerarse un mercado muy dañado y prácticamente ilíquido.

Las grandes incertidumbres macro marcaron el punto de mayor depresión del mercado, donde los inversores optaron por mantener a España fuera del radar y análisis de oportunidades..

A partir de ahí, y derivado de las acciones del BCE a nivel macro, se produce un cambio en el “investor sentiment” que se materializa en una posición claramente distinta desde inicios de 2013. España vuelve a los circuitos internacionales como destino de inversión.

- 1 - Una recuperación en fases: primero aumenta el número de inversores analizando el mercado
- 2 - Aumenta la liquidez, y se cierran operaciones significativas en Oficinas y terciario en general
- 3 - Los inversores todavía están muy polarizados: Por una parte están los “Inversores Core”, que buscan invertir en prime, y en la parte opuesta del espectro Rentabilidad/Riesgo se posicionan los “Opportunity”, que buscan carteras “distressed”.
- 4 - Perfiles de inversión como el Value Added, y la inversión en “producto Secundario” permanecen todavía inactivos debido al riesgo aun alto en los fundamentales del sector ligados al PIB y al consumo privado, que generan una importante incertidumbre en el potencial de generación de rentas.

MODERADOR



**ENRIQUE
MARTÍNEZ-LAGUNA**
Consejero-Director
General
CB Richard Ellis
Barcelona

PONENTE



RAMÓN ROGER
Presidente de Barcelona
The Urban Land Institute
Barcelona

Formulario de Inscripción

«El Regreso de los Fondos a España. Consecuencias»

Coorganizado por:



23 y 24 de October de 2013

Esta inscripción permite el acceso al Salón Profesional, Business Lounge del Clúster de Inversores y Salón Gran Público todos los días del certamen

Nombre y Apellidos _____ Cargo _____

Empresa _____ C.I.F. _____

Dirección _____ Teléfono _____

Ciudad _____ Cod. Postal _____ e-mail _____

A Inscripción Standard (incluye un almuerzo y un desayuno)

390 Euros + 10% de IVA = 429 Euros

Precio especial para miembros de:

ESADE N° Soc. IESE N° Soc. ULI N° Soc.

310 Euros + 10% de IVA = 341 Euros

B Inscripción Premium (incluye un almuerzo, un desayuno y un Workshop a escoger)

Por favor, seleccione el «Workshop» al que desea asistir:

«Agilizando la relación entre bancos y fondos de inversión» Organizado por: IESE

«Residencial y Suelo» Organizado por: ESADE

«Aumenta la liquidez en el Inmobiliario Comercial en España» Organizado por: ULI

Precio: **690 Euros +10% de IVA = 759 Euros**

Precio especial para miembros de:

ESADE N° Soc. IESE N° Soc. ULI N° Soc.

610 Euros +10% de IVA = 671 Euros

Por favor, indique el pago y remita el formulario a dalvarez@bmps.com o al fax +34 93 223 42 50

Tarjeta de Crédito VISA AMEX Master Card

Titular _____
(El nombre debe ser el que aparece en la tarjeta)

N° Tarjeta _____ Caducidad: _____ Firma: _____

Transferencia bancaria: **B.M.P., Barcelona Meeting Point, S.A.U.**
La Caixa. Paseo de la Zona Franca, 242. 08038 Barcelona. España
N° de cta. 2100 / 0840 / 41 / 0200563016
Código Swift: CAIXESBBXXX
Código IBAN ES77 2100 0840 4102 0056 3016

No se dará conformidad a la inscripción si no se adjunta copia sellada por el banco de la transferencia o los datos de la tarjeta de crédito

Política de Cancelación: No se admiten cancelaciones una vez realizada la compra.

PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES: A los efectos de lo que dispone la Ley Orgánica 15/1999, de Protección de Datos de carácter personal, le informamos que sus datos personales facilitados serán incluidos en un fichero creado bajo la responsabilidad de BARCELONA MEETING POINT, S.A.U. con la finalidad de atender su solicitud, llevar a cabo el mantenimiento y control de la relación comercial e informarle de nuestros servicios y actividades por correo postal, electrónico y/o fax. Si no consiente el uso de los datos con la finalidad de informarle sobre nuestros servicios y productos marque esta casilla Asimismo usted autoriza BARCELONA MEETING POINT, S.A.U. a ceder sus datos personales a las entidades colaboradoras del sector inmobiliario, construcción, urbanismo, financieros y comunicación, con el fin de enviarte información sobre sus servicios y productos a través de comunicaciones postales y electrónicas. Si no autoriza esta cesión marque esta casilla En todo caso usted tendrá derecho a acceder a la información recopilada en este fichero, rectificarla de ser errónea o cancelarla así como oponerse a su tratamiento en el siguiente domicilio: BARCELONA MEETING POINT, S.A.U., calle 60, nº19, 6ª planta, Pol. Ind. Zona Franca, 08040 Barcelona.